

Cooperation with regional revitalization

Smart agriculture & EdTech

November 1, 2023

Technosoltuion Co., Ltd.

Executive Director **KENICHI SAKAGUCHI**

1. Profile
2. Company introduction – Tairiku Group
3. Our relationship with Kazakhstan
4. Regional issue & strengths
– Imari city, Saga prefecture
5. Our new projects
6. Smart agriculture
7. EdTech
8. Cooperation with Kazakhstan

Profile - KENICHI SAKAGUCHI

■ Technosolution Co., Ltd

□ Executive Director



■ Kurume Institute of Technology

□ AI Application Research Institute Researcher

■ Waseda-Bunri College of Arts & Sciences

□ Part-time lecture



■ Saga Prefectural Imari Jitsugyo High School

□ Coordinator & Part-time lecture



■ Specialized field

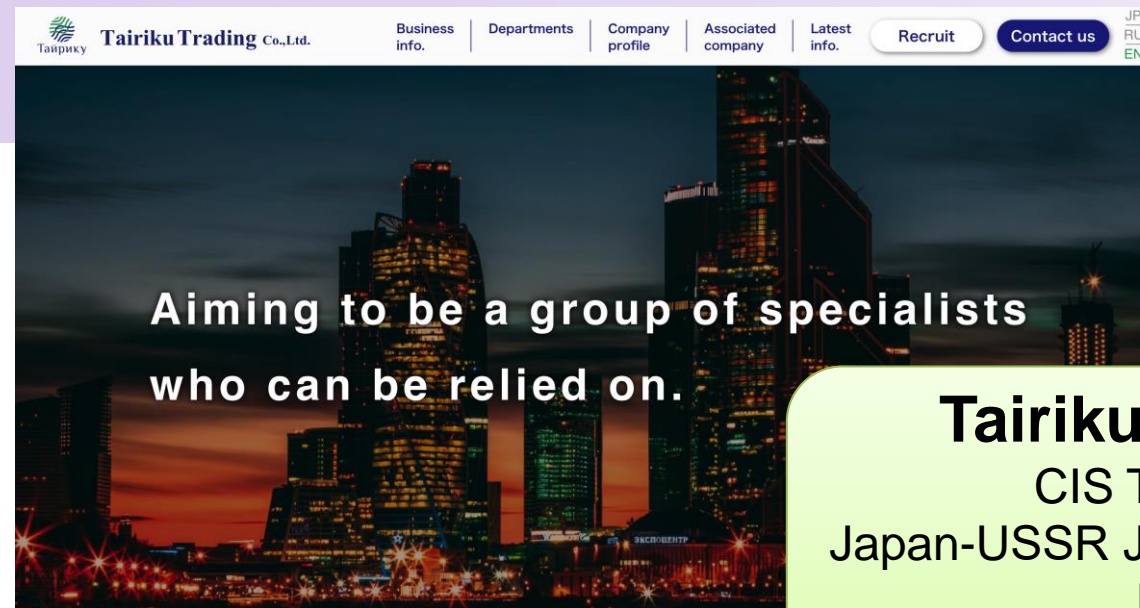
□ Pharmaceutical Industry

□ Shipbuilding Industry



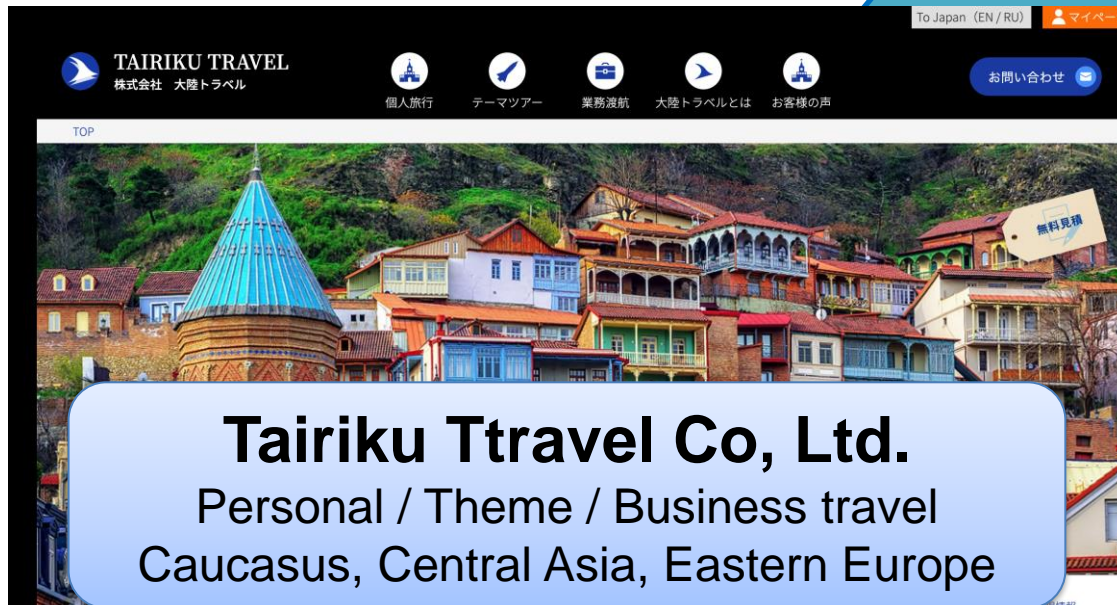
- Study abroad at St. Petersburg University 1994
- IT engineer who can speak Russian
- Small and Medium Enterprise Consultant

Tairiku Group



Tairiku Trading Co, Ltd.

CIS Trade over 50 years
Japan-USSR Joint venture "Igiruma-Tairiku"
Moscow Office
Russian Local Company "Tairiku-Moscow"



Tairiku Ttravel Co, Ltd.

Personal / Theme / Business travel
Caucasus, Central Asia, Eastern Europe



Technosolution Co, Ltd.

Software Development
AI solutions, EdTech

Our relationship with Kazakhstan

■ We attend many tourists from Kazakhstan.



Our relationship with Kazakhstan

■ We learn management “KAIZEN”.



Regional issue & strengths

- The major issue in rural areas is the shortage of manpower due to the outflow of young people and aging population.
- However, rural areas possess wonderful resources such as ingredients, nature, and traditions.



Imari city, Saga prefecture

Imari Beef



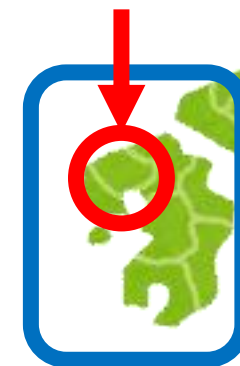
Imari Pear

Quote, "Imari City HP"



Imari-Arita yaki

Imari



KYOTO

OSAKA

TOKYO

Kyushu

Our new projects

**Smart agriculture
DX of traditional crafts**



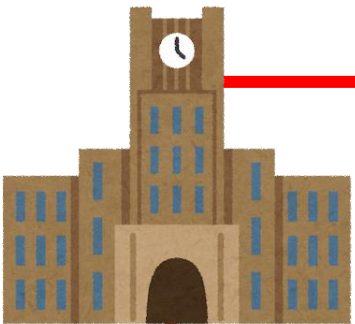
**Entrepreneurship
Startup**



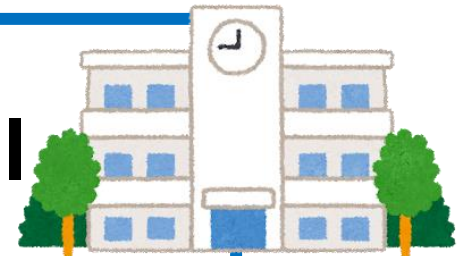
AI & Data science

**Business Education
Management**

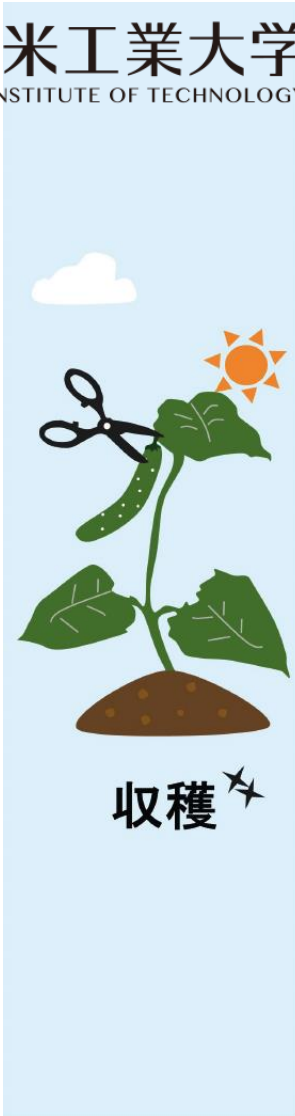
**University
Institute**



High-School



Smart agriculture(1) – Issue & Solution



収穫★

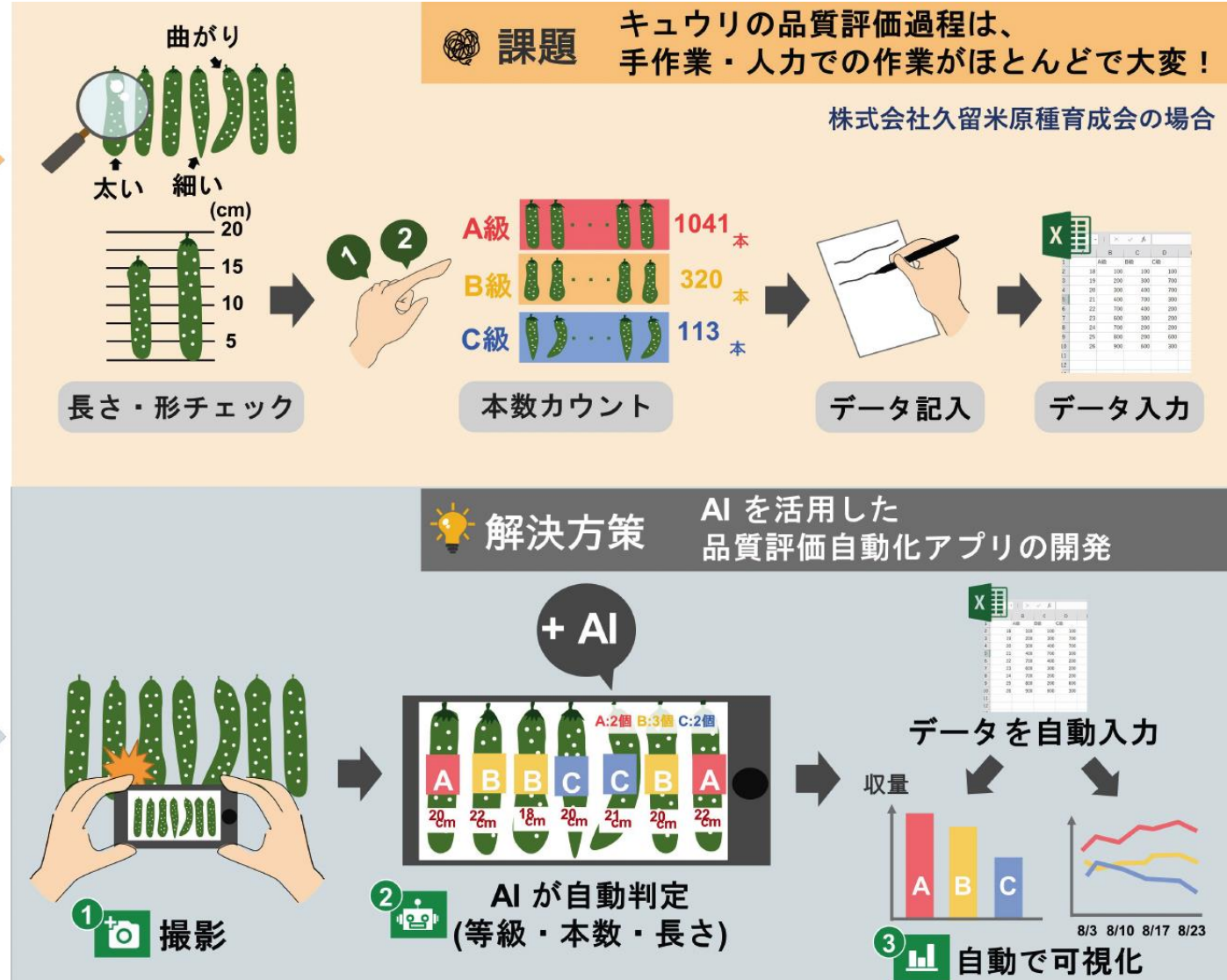
現状



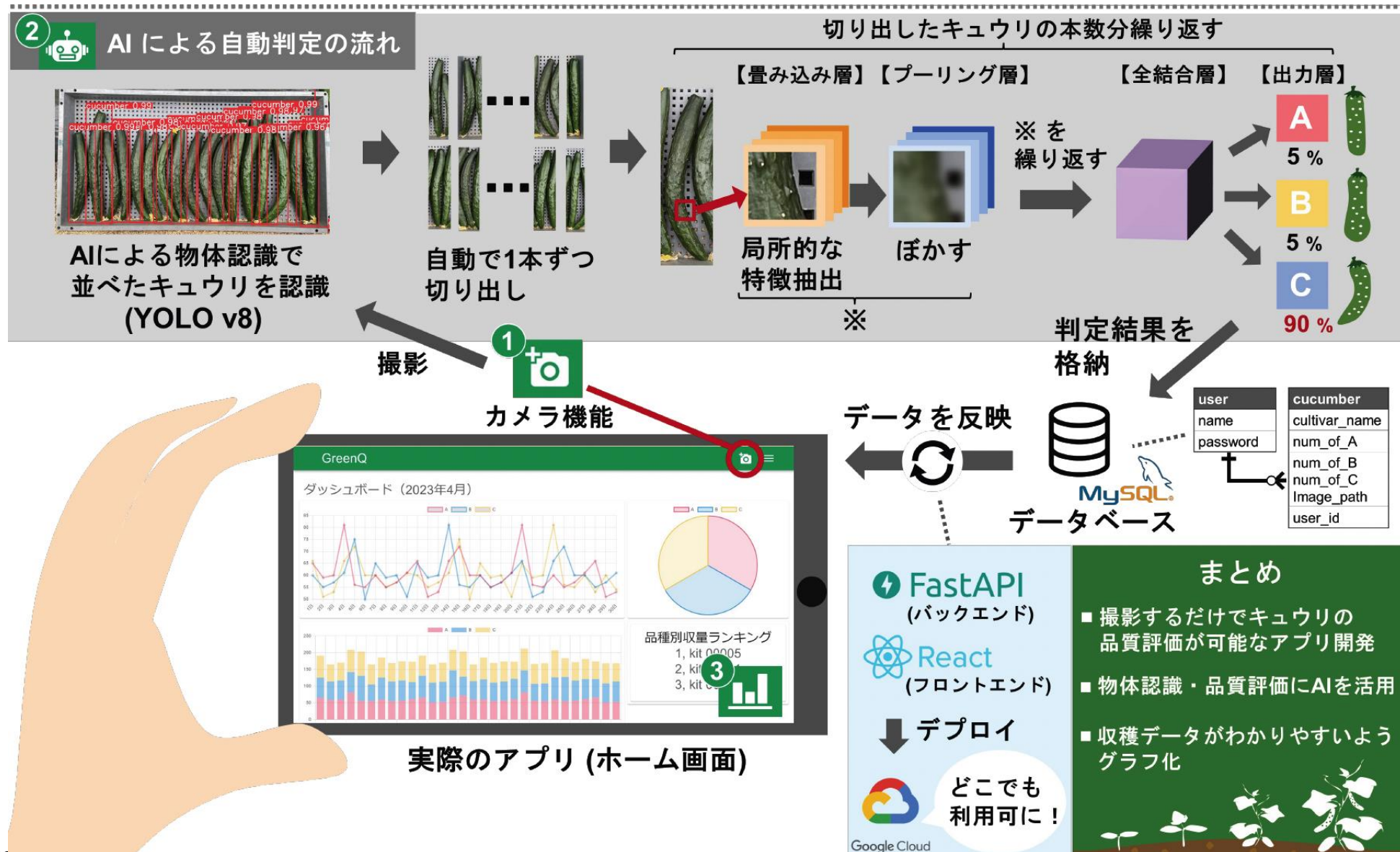
収穫後...

AIを導入

提案

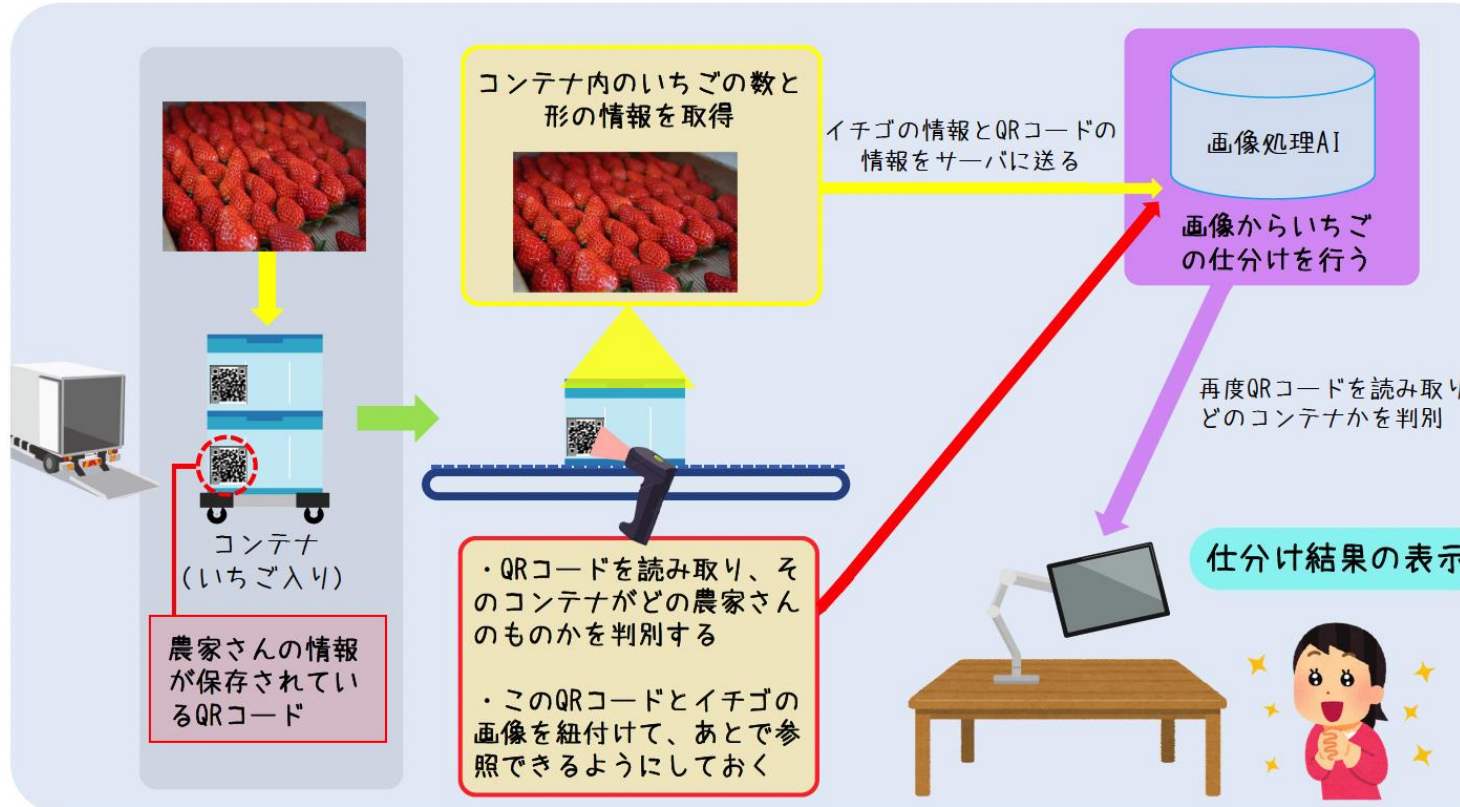


Smart agriculture(1) - Applicatoion



Smart agriculture(2) – Issue & Solution, Robot

4. 研究成果 ～システム実装後の流れ～



まとめ

- ・ただシステムを考えるのではなく、実際にそのシステムを運用することを考え、何が必要でどんな順序で行っていくかを考えることが重要だと感じた。
- ・次は実際にシステムを開発し、運用することを目指す。



- The local community-oriented strategy of sports equipment stores.
- Amidst population decline, large retailers have entered the outskirts of a city. How should the sports equipment stores, beloved by the local community, respond?



1. 企業概要

B社(資本金:3,000万円、従業員数:12名、年商:5億円)は、X市の中心部にあるX銀座商店街の一角に店舗を構えているスポーツ用品店である。国内海外のメーカーを問わず、幅広いスポーツ用品をメーカー直仕入れで販売している。創業者はB社社長の祖父で、1964年の東京オリンピックの翌年(1965年)にB社を創業した。B社は、本店以外にも開業する市に2店舗運営している。祖父の代から「地域に愛されるお店」をモットーにして、すべての店舗において、地域の学校や住民との関係を大切にして、様々な商品供給とサービス力を入れてきた。従業員については、各店舗に店長(管理職)が3名、販売担当者が2名または3名の他、本店勤務として総務および総務の担当者各1名配置している。学校の運動会や地域の親睦会等は、地域ごとにスケジュールが異なるため、イベントに合わせて各店舗の販売担当者が相互にヘルプに出合っている。店長と現場スタッフ、店舗士のコミュニケーションも比較的良いであり、従業員の顧客対応に関しては住みかからの評判は良いと自負している。

しかし、近年、X市郊外に大型商業施設が開業した。スポーツ用品店やファッション店、飲食店以外にも、大型の書店や映画館、ゲームセンター、病院、保育施設などがあり、広い駐車場もあるため、圧倒的な集客力がある。B社にとって、新規顧客の獲得に苦労するようになり、この先の経営状況を心配する従業員もいる。また、X銀座商店街からつてのような賑わいが失われつつある。このような経営環境の中で、B社社長は新たな事業展開を模索することを決意し、若い世代の集客を模索したいと考え、X市市民ら親しまれている地元高等学校の生徒に相談することにした。

2. 問題 (合計100点、プレゼンテーション発表含む)

【第1問】(配点10点)
大型商業施設内の2つの競合店に対してB社の強みを活かした具体的な差別化戦略を2つ挙げよ。

【第2問】(配点5点)
B社が需要拡大するために、これらターゲットとすべき顧客層を2つ挙げよ。

【第3問】(配点20点)
新ターゲットとする顧客層に向けて、具体的な新規事業を検討する。まずB社単独で実施できるサービス事業には、どのようなものが考えられるか。

【第4問】(配点20点)
地元企業との共同事業として、どのようなサービス事業が考えられるか。

【第5問】(配点10点)
B社はインターネットを活用して、自社のPRだけでなく、市内外の方々とのコミュニケーションを図ろうとしている。どのような方法・内容が考えられるか。

【第6問】(配点20点)
最近、大手チェーン競合店がSNSやメッセージアプリを活用したスポーツチーム運営支援を始めた。有料(月額固定料金)だが、スマホやタブレットで会員手配や練習日調整、練習相手等の募集などの利用が楽になり、利用者からの評判、良い。さらに、ポイント制度や優待券等を利用することで、スポーツ用品を割値価格で購入することもできる。一方、B社社長からB社社長に「新規顧客の獲得には必要であるIT活用が必要である一方、ボランティア業務やIT対応の負担が大きいので有料化したい方が多い」との提案が出された。B社社長は既存顧客のこれまでの取引関係があるため、有料化には慎重である。あなたはB社社長にどのようなアドバイスをしますか。

1

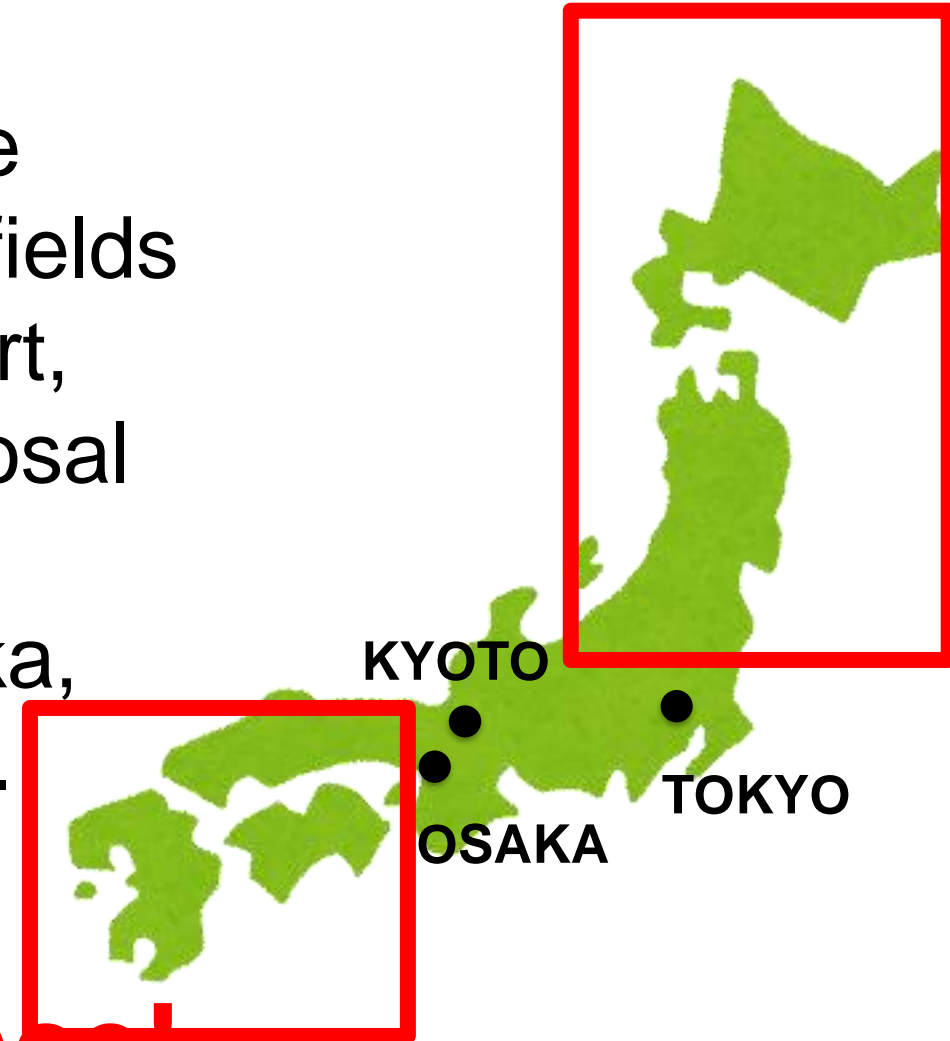
©株式会社テクノソリューションズ 無断転載・コピーを禁じます。

High School
Business Plan
Award

Cooperative with Kazakhstan

I have experience conducting interviews with approximately 20 IT companies in Kazakhstan in 2021 and 2022. There are promising startup companies in various fields such as healthcare, infrastructure support, and education. Therefore, I have a proposal for the people of Kazakhstan. Please consider coming not only to Tokyo, Osaka, and Kyoto but also to our regional areas. It is in the local regions where the 'big opportunities' lie dormant."

Big Chance!



Big Chance!

Thank you for your attention!

**I look forward to contact
from Kazakhstan!**



sakaguchi@technosolution.co.jp